

Insentif Model untuk Proyek Besar, dan penawaran harga

15-9-2025

- Perlu membahas dan menentukan Insentif proyek besar untuk kru model
- Untuk proyek besar yang sudah berjalan, bahas di akhir mengenai insentifnya
- Kapan menentukan insentif? Ketika ada proyek turun, langsung dibahas untuk harga dan insentif model
- Estimasi insentif bisa dimulai saat estimasi harga dan tingkat kesulitan bersama lead model dan lead produksi

step project order

- minta detail informasi mengenai barang
- diskusi harga HPP
- menentukan harga marketing
- buat penawaran
- follow up penawaran dan diskusi tambahan
- Pembayaran down payment, Pembuatan OL
- Produksi berjalan
- Barang selesai ngabarin untuk QC
- Pelunasan 60% untuk antar barang, Pelunasan 10% untuk pemasangan

Hasil diskusi

- Pembahasan insentif model dilakukan setelah pengajuan penawaran
 - Penawaran harga -> akan dibuat aturan untuk menentukan mana pembuatan estimasi harga yang perlu diurgentkan atau diberi due date 1 minggu sebelum dapat harga.
 - Buang seluruh OL Stock yang nyangkut dan belum diproses, marketing akan buat OL sesuai kebutuhan
 - Push barangnya Mas Habib untuk bantu ngikis hutang Mas Habib
 - Turunin buffer ke 500 juta untuk duit pengembangan 250 juta
 -
-

Revisi #2

Dibuat 15 September 2025 07:23:39 oleh fadhilanaufan

Diperbaharui 15 September 2025 08:46:30 oleh fadhilanaufan